



#5542 - Chargé de développement

Fondée au Canada en 1995 par deux Canadiens, nous comptons aujourd'hui sur une équipe de soixante personnes répartis dans cinq bureaux, soit Shanghai, Beijing, Hong Kong, Ho Chi Minh et Montréal (et bientôt le sixième à Toronto).

À travers les années, nous avons aidé les entreprises manufacturières, de distribution et de services canadiennes à affronter les défis de la concurrence internationale. Nos clients, les décideurs et gestionnaires des petites, moyennes et grandes entreprises, profitent de notre expertise et réalisent leurs projets à l'étranger avec succès.

Nous désirons actuellement combler un poste de chargé de développement pour notre bureau de Montréal:

- Développer des occasions d'affaires dans les divers segments de marchés en offrant une gamme complète de services de consultation
- Faire des appels pour mettre à jour, développer et accroître les listes existantes
- Assurer la croissance des revenus de son territoire géographique (Québec) par la vente des services de consultation
- Conseiller les entrepreneurs et décideurs d'entreprise sur les opportunités qu'offre l'international.
- Présenter les propositions d'affaires, coordonner la préparation et la rédaction des contrats et en assurer le suivi
- Vendre et adapter des solutions et des services aux caractéristiques techniques avancées à une clientèle variée.
- Avec les outils fournis, maintenir un fichier à jour des profils des clients et des activités de vente.
- En fonction des besoins identifiés de la clientèle, présenter des recommandations de développement de services à l'équipe Giolong International inc.
- Effectuer en début d'année les projections de ventes pour l'année en cours et suivre ces projections mensuellement.

Nous recherchons une personne :

- Autonome et dynamique
- Bilingue
- Expérience de 5 à 10 ans dans la vente de **services**
- Qui effectue des appels à froid dans le but de céder des rencontres
- Une personne organisée dans son travail et ses documents
- Connaissance des logiciels Microsoft Office (Word, Excel, Power Point, MS-Project)
- Salaire à déterminer en fonction des compétences et de l'expérience
- Vente de services d'approvisionnement
- Vente de services conseils/subventions d'entreprises/études de faisabilité de projets à l'étranger

Si vous êtes intéressés par ce poste, s.v.p., faites-nous parvenir votre C.V. à selma@giolong.com en spécifiant le numéro de l'offre dans l'objet.